



*Real Academia
de Ciencias Económicas y Financieras*

China en el área geoeconómica
y geopolítica mediterránea

Publicaciones de la Real Academia de Ciencias
Económicas y Financieras

China en el área geoeconómica y geopolítica mediterránea

Discurso de ingreso del Académico Correspondiente, electo para Italia

ILMO. SR. PROF. DR. D. GIANCARLO ELIA VALORI
Doctor en Economía y Ciencias Políticas

en el acto de su recepción, 19 de abril de 2005, y

Discurso de contestación por el Académico Numerario

EXCMO. SR. DR. D. ALEXANDRE PEDRÓS I ABELLÓ

Barcelona 2005

Sumario

Discurso de ingreso del Académico Correspondiente, electo para Italia

ILMO. SR. PROF. DR. D. GIANCARLO ELIA VALORI

Discurso 7

Discurso de contestación del Académico Numerario

EXCMO. SR. DR. D. ALEXANDRE PEDRÓS I ABELLÓ

Discurso 25

Publicaciones de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras 31



ILMO. SR. PROF. DR. D. GIANCARLO ELIA VALORI

CHINA EN EL ÁREA GEOECONÓMICA Y GEOPOLÍTICA MEDITERRÁNEA

Como resulta lógico, la progresiva expansión de China en la cuenca mediterránea, sobre todo en el campo económico bilateral y multilateral, nació de la necesidad imperiosa del Gobierno chino de garantizarse el suministro de petróleo en grandes cantidades y al mínimo “coste” geopolítico en términos de dependencia estratégica de los países productores.

La obsesión que China ha manifestado siempre como importador de productos petroleros es el resultado de su infausta experiencia como cliente de la Unión Soviética desde los años 50 hasta la ruptura de las relaciones entre Mao Zedong y Krushev, que ponía de manifiesto la necesidad de China de posicionarse de forma distinta en el área europea y también ante los Partidos Comunistas, que fundamentalmente dependían de Moscú.

Además, China ha actuado mucho como mediadora con el uso político activo de sus exportaciones de petróleo en los años 70, muy usadas para influir en la política exterior japonesa.

Aún en la actualidad, la lectura que hace la dirección del Partido Comunista chino de su posición estratégica del Pacífico deriva de la obsesión maoísta por la “conjura antichina por parte de japoneses y americanos”.¹

China, convertida en exportador de crudo en 1972, utilizaba la venta a bajo coste de su petróleo para estimular las inversiones japonesas en Siberia, aunque temía que dichas inversiones en la frontera con la Unión Soviética reforzaran la capacidad de las Fuerzas Armadas rusas de intervenir en la frontera noroeste china.

El nordeste de China sigue siendo la región con mayor desarrollo industrial, a la vez que es la que presenta mayor grado de vulnerabilidad desde el punto de vista

1. MAO ZEDONG: *Pensieri* (Pensamientos), Pekín, Editorial Lenguas Extranjeras 1971.

estratégico, sólo parcialmente modificado tras el desarrollo de las regiones del sur influidas por la “repatriación” de Hong Kong en la madre patria.²

Por tanto, *podemos afirmar que la geopolítica china de las materias primas, eje principal de su expansión económica, está destinada a pasar hacia Oriente Medio y el Mediterráneo por motivos estructurales e inevitables.*

Además, los dirigentes chino ven a EE.UU como una amenaza geoeconómica estable. Como antiguos marxistas, los dirigentes postmaoístas siempre ponen en concomitancia la amenaza militar con la amenaza de los recursos productivos, para construir la estrategia óptima (óptima en el sentido paretiano, queremos decir) para la reducción sistemática del riesgo-país por parte de los proveedores de petróleo y la composición armoniosa de las áreas cercanas a la masa central china, dado que el fin geopolítico de la China actual es construir un poder autónomo como gran potencia mundial.

¿Conseguirá China convertirse en una potencia mundial/global con las mínimas relaciones con las áreas exteriores en un mundo ya globalizado? ¿Conseguirán los dirigentes comunistas chinos construir el *país de los diez mil años* sin tener excesivos efectos de resonancia interna de las crisis internacionales en un mundo inestable?

Es fácil intuir que ésta es una pregunta que concierne también a la situación económica de China en el Mediterráneo.

Los analistas chinos se muestran cada vez más reticentes con la política estadounidense, que interpretan como una continua obra de contención del potencial chino como potencia global/mundial.³

El listado de señales estadounidenses es largo: el bombardeo de la Embajada de China en Belgrado, la decisión de ayudar militarmente a Taiwan, la ratificación del tratado de defensa bilateral con Japón, la polémica sobre los derechos humanos por parte de los medios de comunicación estadounidenses, la ubicación de dos portaaviones en el estrecho de Taiwan durante las pruebas de lanzamiento de misiles chinos en 1996, así como (punto hiriente) el probable debate en el Senado sobre el *Theater Missile Defense* y de la *National Missile Defense*.

2. Para la política de gestión de las exportaciones petroleras chinas, ver CHOON-HOO PARK; JEROME ALAN COHEU: *The Politics of the Oil Weapon*, Foreign Policy, n. 20, Otoño de 1975.

3. *21st Century oil Strategy* en Liaowong, n. 9, p. 3, marzo de 1997.

Por todas estas razones, los chinos “se ven obligados” a dirigirse hacia el Mediterráneo y hacia los países europeos de la cuenca mediterránea, con los que China tiene el máximo interés en apoyar la presión multilateral para la pacificación de la zona y evitar recurrir a tensiones de tipo fronterizo; sin duda, el Partido Comunista Chino está interesado en apoyar las operaciones antiterroristas en Oriente Medio.

En resumen, China podría estar interesada en colaborar estratégicamente con los países mediterráneos para reequilibrar el “cierre” estratégico orquestado por Estados Unidos en la zona del Pacífico, pero no está interesada en apoyar económicamente una Europa Unida que pretenda aumentar la diferencia entre las dos costas del Atlántico. China quiere enfrentarse a EE.UU. en el cuadrante Este y en el Pacífico, pero no desea, repitiendo las palabras de Mao Zedong, “provocar al perro hambriento”.

En el plano político, la línea de intervención en Europa ha cambiado poco para China desde que los partidos filomaoístas de nuestra zona estratégica fueron inducidos a colaborar, con visos antisoviéticos, con los gobiernos europeos continentales en crisis, induciéndolos a adherirse al “Grupo de Berna”.

Aunque es cierto que la Federación Rusa no es la Unión Europea, la línea geopolítica de Vladimir Putin de impulso hacia el Este de Rusia con una expansión hacia la zona siberiana y del Pacífico Norte desplaza el peso de la política exterior rusa de Europa hacia las fronteras chinas y, a través del Grupo de Shangai, presiona a China para que se una a Rusia en sus proyectos de desarrollo económico y de infraestructuras en su zona noroeste y en las líneas de acción antiterrorista en el área zona caucásica.

La reciente firma del Contrato Bilateral Chino-Ruso para construir el oleoducto que llevará el suministro a Japón, se entiende sin duda en este sentido.

Además, como en los años 70, China sigue a vueltas con el antiguo problema de controlar a Japón mediante la venta de hidrocarburos.

Nada impide, e incluso hay señales evidentes de ello, que el pragmatismo chino no se expanda al *trading* petrolero de productos medioorientales hacia el área del Pacífico, algo que crearía vectores de exportación para las compañías italianas, que deberían explotarse bien.

Por lo demás, China en tiempos muy recientes ha pasado de ser un exportador de petróleo a importador. Ello crea una evidente dificultad en las relaciones bilaterales chinoestadounidenses, dada la capacidad de control por parte de los EE.UU. de los *sea-lanes* que se extienden desde el Golfo Pérsico al Mar de China del sur, punto de paso obligado para la mayoría de las importaciones petroleras chinas.

Italia es un socio ideal porque tienen una industria extractora y de producción petrolera de nivel tecnológico y político mundial, ha capitalizado a los largos años de descolonización excelentes resultados con las clases dirigentes del Magreb y con muchos países árabes productores en el Masrek. Por estas razones es capaz de aplicar *políticas de colaboración tecnológica y comercial en el sector petrolero a las que se podrían añadir acciones de apoyo para nuestros productos no petrolíferos, que podrían penetrar en el mercado interior chino utilizando las balanzas de pago petroleras entre ambos países.*

La idea es que los EE.UU. podrían controlar el petróleo mediooriental para poner en *jaque* a China, su desarrollo económico y, sobre todo, el nexo tan estrecho que los dirigentes chinos ven, a partir del 16º Congreso del Partido Comunista Chino en adelante, entre el desarrollo tecnológico, la actualización estratégica y militar, la innovación tecnológica y la consolidación de “la China de los diez mil años” como potencia mundial.⁴

Las actividades de seguridad relativas al mercado del petróleo ven en China la reducción prioritaria de la vulnerabilidad estratégica del país postmaoísta ante el poder americano.

Pero, ¿cómo se conjuga nuestra absoluta fidelidad al Pacto Atlántico con el interés nacional italiano de apoyar la entrada de China a los mercados de Oriente Medio y del Mediterráneo?

El problema es complejo, pero trataremos de resolverlo.

En primer lugar, también Italia está interesada en permitir la entrada de nuevos actores en el área clave áraboislámica en Oriente Medio.

4. WO LEI: *Middle East Oil and our equilibrium of Oil Supply and demand in the Future*, World Economics and Politics, n. 3, 1997, pp. 3-33.

Cabe recordar que Samuel Huntington vaticinaba una unión “sagrada”, en el marco de un choque de civilizaciones, entre el islamismo radical y las actividades de penetración geoestratégicas chinas en el Mediterráneo.⁵

Hoy la situación es distinta: la tensión, mucho mayor de lo que se filtra a Occidente, con las minorías islámicas uigures en Xing Yang, la sospecha de que existe actividad turca en la zona para delimitar una zona de influencia turca en todo el Cáucaso, que dividiría la zona en dos partes, convirtiendo así a la Turquía de Erdogan en un socio mundial en el área asiática, el interés fundamental de China de que no aumente la amenaza nuclear iraní, así como el nivel de guardia (recientemente Irán ha desarrollado misiles de combustible líquido SHIHAB 3 a partir de tecnología norcoreana), la frialdad con la que la China comunista ha condenado la operación *Irak Freedom* que equivale a criticar subrepticamente la presencia de los EE.UU. en la zona –hecho que podría debilitar las acciones estadounidenses en el cuadrante asiático meridional. Todas estas señales de posible entente geoestratégica y económica entre la Italia atlántica y amiga fiable de los EE.UU en el Mediterráneo y los intereses chinos en Oriente medio, destinados a acuerdos económicos con la consiguiente menor presión militar.

China no quiere abrir un nuevo punto de vulnerabilidad geopolítica en el Mediterráneo sur, sino que busca socios fiables para el desarrollo de sus intereses petroleros, punto clave para su desarrollo.

En este plano, hasta se podría respaldar un proyecto de acuerdo bilateral antiterrorista entre Italia y China para informar, sistematizar y contrastar las actividades del terrorismo islámico entre el Cáucaso (zona de interés chino) y la Europa meridional.

De hecho, los analistas chinos, consideran que la entrada de EE.UU en la zona caucásica no desafía directamente los intereses nacionales de China como importador de petróleo de esa área.⁶

La cooperación de los países Asia Central existe y será siempre mayor entre países vecinos, a la vez que la actividad de extracción bilateral de cada uno de los países con EE.UU no podrá ser menos significativa.

5. SAMUEL HUNTINGTON: *The Clash of Civilization and the reshaping of the new world order*, Simon and Schuster, Nueva York, 1998.

6. GU GUANGFU: *U.S. involvement in Central Asia and Security of China*, Pekín, China Society for Strategy and management research, 1998.

Para los dirigentes chinos, el problema reside en que las importaciones de Oriente Medio aún son estratégicamente vulnerables por parte de EE.UU, y que Europa y Japón aún dependen en gran medida de esa zona para sus importaciones petroleras.

La idea que circula en los círculos de Pekín es que China se halla en fase de máxima competición con EE.UU y sus aliados por el petróleo de Oriente Medio.

Aquí es donde Italia puede decantar la balanza: Italia posee un alto grado de diversidad a la hora de importar petróleo, con una relevante expansión de la compra a la Federación Rusa y una presencia líder en el periodo de renovación económica y política que Libia está viviendo en estos últimos meses.

Por eso podemos abrir el Magreb a China como importadora, a cambio de una asociación en el área del “Extremo Occidente” islámico y una serie de acuerdos bilaterales de importación de productos no petrolíferos italianos a la China continental. Para ello, resulta de gran interés el proyecto del “Banco del Mediterráneo” a través de su instituto de emisión, con el que se financiarían las importaciones petroleras de la zona y se favorecería la integración comercial de nuestras empresas, incluso pequeñas y medianas, en el gran mercado chino.

Nada impide que algunos sectores productivos de mutuo interés para China e Italia, aun ajenos al intercambio de petróleo, pudieran ver la penetración de capital chino en la zona mediterránea, con acciones conjuntas tanto en el Magreb como en el área costera del Mediterráneo central y occidental.

También haremos un gran favor a los EE.UU, interesados en desplazar el eje estratégico chino en el Mediterráneo desde Oriente Medio a las zonas norteafricanas islámicas y zonas de menor desarrollo del eje marítimo entre Italia, Grecia y el sur de España. En el plano de la doctrina económica propiamente dicha, China pretende aplicar en Oriente Medio y, por tanto, al Mediterráneo, la estrategia llamada de las *dos importaciones y una única exportación*.

En otras palabras, las dos importaciones se refieren al petróleo y a los capitales que se invertirían en el desarrollo de la industria petrolera china. La “única exportación” se refiere a los capitales salientes de China para explorar nuevos campos de

extracción petrolera y proyectos de desarrollo integrados para Oriente Medio, proyectos en los que el gobierno italiano podría introducirse cómodamente.⁷

Desde mayo de 1995 se han firmado contratos chinos de suministro de petróleo a largo plazo con el acuerdo de la compañía estatal china e Irán, que ha triplicado las importaciones. En 1997, la misma compañía china negoció con la saudí Aramco otro acuerdo que llevó a la ulterior triplicación de las importaciones, con un apoyo posterior de la empresa estatal iraní, de la Aramco saudí y de la Kuwait Petroleum para poner al día la tecnología de las refinerías en territorio chino.⁸

Por otro lado, *la única exportación* china se ha referido a la financiación de la explotación del campo de Al Ahdaba –casualmente en Irak- mientras aún se observan señales de interés para realizar inversiones chinas en Irán. Una vez más, dada la buena amistad entre Irán e Italia, podría hacerse mucho en sinergia con la potencia china.

En este plano, China considera esencial reforzar sus relaciones políticas (sin mitología del estilo de Huntington) entre el país postmaoísta y Oriente Medio en su conjunto para asegurar las importaciones de petróleo de la zona.⁹

También Italia podrá exportar petróleo y gas natural a China a partir de sus estructuras en Libia, Túnez y Marruecos.

Desde el punto de vista militar, sin duda es posible que China pretenda utilizar las exportaciones de armas a Oriente Medio para reforzar las relaciones bilaterales con diversos países islámicos de la zona, así como para reducir el importe de su factura de petróleo.

Expertos chinos han viajado a Irán, Irak, Libia y Arabia Saudí, que ven a China como un socio estratégico interesante por la tradicional amistad china con Pakistán (con quien Arabia Saudí alimenta una larga historia de colaboración y, sobre todo, de financiación de proyectos nucleares).

7. SERGEI TRUSH: *China's changing oil strategy and its foreign policy implications*. Cluster for Northeast Asian Policy Studies, Working Paper, Washington D.C., Brookings Institution 1999.

8. JOHN CALABRESE: *China and the Persian Gulf. Energy and Security*, en *Middle East Journal*, vol. 52, n. 3, verano de 1998.

9. BARRY RUBIN: *China's Middle East strategy*, en *Middle East Review of International Affairs*, Vol. 3, n. 1, marzo de 1999-

A pesar de la aceptación china del control de la venta de armas y sistemas de misiles a Irán en septiembre de 1997 y enero de 1998, es posible que se hubieran pactado algunos acuerdos de cambio de petróleo por armas. La propia NORINCO, la empresa estatal china que se ocupa de la producción y comercialización de sistemas armamentísticos, estaría directamente interesada en desarrollar y producir en el campo petrolero de Al Ahdab en Irak, para sanear las deudas contraídas anteriormente por el régimen de Saddam Hussein con China por la venta de armas.

Por lo tanto, hoy China no puede desarrollar la exclusión estratégica y petrolera en Oriente Medio tras la operación Irak Freedom; la propia gestión internacional de la crisis iraquí es un elemento de debilidad del sistema geoeconómico chino en la zona, que no podrá resolverse a corto plazo.

De ahí la necesidad de desarrollar en relaciones bilaterales y en un contexto multilateral gestionado por el futuro *Banco del Mediterráneo*, un sistema de apoyo a la exportación de bienes y productos italianos en China basado en el suministro de tecnologías evolucionadas de prospección y extracción de bolsas petrolíferas y de gas natural, sobre todo en el Magreb, dado que la percepción por parte de los actuales dirigentes chinos de su seguridad de extracciones petrolíferas se ve fuertemente apoyada por la posibilidad de que la CNPC (empresa pública de hidrocarburos) pueda irrumpir en el mercado del comercio energético con un papel significativo. Es una necesidad a la que, en términos de reciprocidad en la exportación, las empresas italianas y el sistema bancario italiano pueden dar una cobertura adecuada a las necesidades chinas.¹⁰

Por lo tanto, tenemos: apoyo a la política de financiación de prospección petrolera por parte de China y apertura de crédito en el comercio petrolero chino, a través de la posible mediación de bancos italianos, para hidrocarburos procedentes de Oriente medio y del Mediterráneo oriental.

Pero, para comprender cuál es exactamente el punto para la posible integración de China en el sistema financiero mediterráneo, hay que examinar la lógica del *Banco del Mediterráneo*, tal como se ha definido hasta ahora.

10. LI WEN: *Petroleum: Reorganization promotes Development* en *Pekín Review*, 2-8 de noviembre de 1998, pp. 11-13. Véase también: CNPC: *Annual Report 2002* en www.enpe.com.cn, en la sección sobre cooperación internacional.

Sin lugar a dudas, el punto de inflexión fue la firma de la *Declaración de Agadir*, en 2001, que abarcó cuatro estados del área árabe (Marruecos, Túnez, Egipto y Jordania).

La idea consistía en favorecer una especie de “mercado común” interárabe; el tratado se firmó definitivamente el 25 de febrero de 2004.¹¹

Dicho mercado abarcaba más de 100 millones de habitantes, con intercambio débil, pero políticamente relevante.¹²

Resultaría inútil añadir que el *Banco del Mediterráneo* es una de las formas con las que los países mediterráneos de la Unión Europea intentan equilibrar el impulso hacia el Este y el desequilibrio hacia el centro euroasiático de las nuevas incorporaciones de países procedentes del antiguo bloque soviético.

También China está estratégicamente interesada en la expansión de un área euromediterránea, sinérgica con sus propios intereses, que pueda reequilibrar una UE inclinada al Este en la que la presión de la Federación Rusa continúa siendo relevante. Pero, ¿sobre qué modelo elaborar el futuro Banco del Mediterráneo para abrirlo a la participación de China o, como es de prever en el futuro, a la de otras potencias medias en vías de transformarse en competidores globales, como por ejemplo, India?

La primera estructura que viene a la mente es la del *Banco Europeo de Inversión (BEI)*, fundado, como es conocido, por el Tratado de Roma en 1958, que concede préstamos a bancos y entidades financieras, así como directamente a gobiernos terceros no miembros de la Unión Europea con el fin, como describe el Tratado, de favorecer la integración europea, la cohesión económica y social y, en términos más recientes, *favorecer una economía innovadora basada en el conocimiento*.

No es fácil comprender qué significa esta última expresión, tan de moda en los últimos tiempos.

11. RUDY CAPARRINI: *Integrazione Euro-Mediterranea: Dalla Dichiarazione di Barcellona alla Sessione Parlamentare di Atene* (Integración Euromediterránea: de la Declaración de Barcelona a la Sesión Parlamentaria de Atenas), 17 de abril de 2004, en www.equilibri.net.

12. IMF: *Statistics*, mayo de 2004

¿Quizá que la economía florentina de los Médici y de los Rucellai, que inventaron casi *ex novo* el nexo financiero-comercial internacional; y empezaron a prestar dinero a estados soberanos (antes lo hicieron los Templarios, pero les salió muy mal y casi se dejan la cabeza y la orden entera), no era innovadora?

Quizá, de forma menos grandilocuente, significa que se favorece una economía con alto índice de incorporación de “trabajo muerto” tecnológico mientras se intenta dejar a las filiales productivas de los países segundos y, quizá terceros, las actividades de alto índice de trabajo vivo y menor cantidad de valor añadido que el generado por la tecnología.

Sea como fuere, el BEI no tiene ánimo de lucro, no dispone de recursos procedentes de la acumulación del ahorro de particulares y familias, sino que se financia obteniendo préstamos de los mercados financieros y a través de sus accionistas: los estados miembros de la Unión Europea.

Veremos si esta fórmula funciona para integrar China en el mercado euromediterráneo. La cobertura de los estados miembros permite al BEI la valoración estable de Triple A por parte de las agencias de *rating* de crédito; esto le permite movilizar recursos particularmente relevantes en condiciones óptimas y ofrecerlas a los inversores institucionales y a los bancos nacionales, que se lucran con el diferencial de coste del dinero respecto al del mercado libre de capitales disponibles en las plazas privadas internacionales.

El BEI invierte en proyectos seleccionados para alcanzar objetivos generales como reforzar la competitividad de las empresas europeas y de las PYMES de la UE, construir redes transeuropeas de transporte, telecomunicación y energía, financiar la actualización de las tecnologías informáticas, tutelar el entorno natural y urbano y mejorar los servicios sanitarios y la enseñanza.

Hasta ahora se han citado las premisas marcadas por los estatutos válidas tanto para proyectos en la Unión Europea como en terceros estados.

En la actualidad, el 90% de la actividad del BEI tiene lugar en los países miembros, con una cuota significativa de entre el 35% y el 47% de las inversiones dirigidas a ayudas productivas de países candidatos a la Unión.

El BEI también apoya proyectos para el desarrollo sostenible en los países del Mediterráneo, África, Caribe y Pacífico, así como intereses comunes en América Latina y Asia.

¿Qué significa la expresión “desarrollo sostenible” sin recurrir a la retórica? Dos cosas:

a) La adaptación de mercados terceros a los bienes y ciclos productivos de nuestras áreas industriales maduras, donde crear un mercado estable y protegido de consumidores de bienes que están saliendo del sistema de competencia en los países del “Primer Mundo”.

b) Cerrar las áreas que compran bienes no competitivos de la UE (financiados por el contribuyente europeo) a la competencia de otras zonas productivas, tanto del Primer como del Segundo Mundo.

No hay que creer que China pueda aceptar un mecanismo del tipo BEI, en la línea de un *nuevo partnership euromediterráneo*.

Además, el BEI es el accionista mayoritario del FEI (Fondo Europeo de Inversión) creado en 1994 con el fin de financiar la inversión en las PYMES.

EL BEI trata directamente con los promotores de grandes proyectos (actualmente por importe de al menos 25 millones de Euros) mientras que para proyectos de menores dimensiones, tanto para PYMES como para organismos locales, colabora con unos 180 bancos y otros intermediarios financieros que operan en Europa.¹³

No podemos esperar en absoluto que el capital chino quiera o pueda financiar nuestro déficit de gasto local o colaborar en la actualización tecnológica de las PYMES, que podrían competir con las infinitas empresas chinas pequeñas y medianas que se extenderán en el mercado europeo de aquí al 2010.

La estructura dimensional del BEI consiste en un *consejo de gobernadores*, formado por ministros de los estados miembros de la UE, y define la política general de

13. BEI: *Annual Report* 2004. Bruselas, 2004.

crédito, aprueba los balances y la gestión anual, autoriza al banco a realizar operaciones en países terceros y, por supuesto, toma decisiones sobre los aumentos de capital.

Además existe *el consejo de administración* presidido por el presidente del BEI y compuesto por 25 miembros designados por los estados miembros y por un representante designado por la Comisión Europea, que aprueba las operaciones de concesión de préstamos y vigila la correcta gestión de la administración del BEI. Por último, se halla el *comité directivo* que es el auténtico órgano ejecutivo estable, responsable de los asuntos de competencia.

Con toda esta explicación se quiere demostrar que la lógica del BEI no permite proponer una operación de ampliación del Banco Mediterráneo a grandes países emergentes como potencias económicas globales.

El proyecto de la Declaración de Barcelona, nacido hace diez años, era una respuesta al desplazamiento hacia el Este, un *desplazamiento hacia el rojo* de la Unión, y pretendía construir a lo largo de un periodo programado hasta el 2010 una zona de libre intercambio que comprendía casi 40 países y constituía un sistema de *zonas de libre intercambio paralelas y compatibles*, articulada a partir del modelo de los tratados de libre intercambio y de unión comercial entre la UE y los países de África, Caribe y Oceanía.

Hoy el libre intercambio es excesivo o excesivamente escaso: muchas de las áreas que forman parte de la Declaración de Barcelona corresponden a lógicas geopolíticas distintas de las que se barajaron al principio de las negociaciones y, en cambio, otras áreas podrían integrarse de forma útil en el sistema económico euromediterráneo con criterios más coherentes de los de un antiguo tratado de libre intercambio.

Incluso la idea de un *Plan Marshall* para Oriente Medio es, en ciertos aspectos, a la vez excesivo y excesivamente parco.

Sin duda, sería necesario y determinante para el despegue económico de las zonas mediterráneas pertenecientes a la UE, pero requiere los siguientes elementos:

a) Recursos que son difícilmente disponibles para los estados europeos mayores que están afrontando una crisis financiera estructural.

b) Una situación política en los países receptores bastante distinta de la que existe en la actualidad y que es verosímil que continúe existiendo en el futuro.¹⁴

Pero, ¿cuáles deberían ser las dimensiones de este hipotético e impropiamente llamado “Plan Marshall” euromediterráneo? El número total de habitantes de Oriente Medio y del norte de África gira en torno a los 314 millones de habitantes,¹⁵ con un crecimiento medio demográfico del 2,5% anual, una expectativa de vida de 68 años, un índice de analfabetismo femenino medio del 24% y una renta media per capita anual de 2.000 dólares.

En la zona, se estima que unas 500.000 personas están ya afectadas de SIDA.¹⁶

El índice medio de aumento del PIB en toda la región ha pasado del 3,8% en 2001 al 2,8% en 2002 y al 2,4% en 2003.¹⁷

Europa no posee recursos para financiar el despegue de esta zona que, sin embargo, es esencial para la estabilidad futura de su desarrollo económico, en el que debería figurar como una especie de América Latina de la UE sin desastres financieros generados por el gasto público descontrolado, que debería ser gestionado por una autoridad monetaria y financiera (quizá el propio Banco del Mediterráneo), controlar los datos macroeconómicos de los distintos países y “castigar” con créditos menores a la producción el apoyo clientelar del consumo local.

En la zona trabajan ya el Banco Mundial, el Banco Africano para el desarrollo, el Banco Islámico de Desarrollo, que colaboran entre sí desde hace tiempo.

La idea de crear un Banco del Mediterráneo, surgida del *Informe Craxi de 1990*, aprobada por la Asamblea General de las Naciones Unidas, repetida en la Cumbre de Barcelona, es una solución controvertida.

14. Sobre la falta de obvedad del Pan Marshal en Italia, ver la publicación de CHIARELLA ESPOSITO: *America's Feable Weapon. Funding the Marshal Plan in France and Italy, 1948-1950*. Greenwood Press, 1994.

15. Cálculo realizado a partir del *CIA World Factbook 2004*.

16. OMS: *Survey 2004*.

17. Valoración hecha a partir de los datos del *Survey* por naciones.

Actualmente, cerca de una décima parte de las ayudas italianas al desarrollo fluye hacia el área mediterránea con un total de unos 5.000 millones de dólares USA anuales.

Por supuesto, el auténtico problema es el proteccionismo agrícola europeo, que es el único bloqueo auténtico al desarrollo de los países mediterráneos.¹⁸

Pero los chinos no tienen ningún interés en los productos agrícolas ultraprotegidos de la UE, y pueden inclinarse a financiar, quizá en dirección anti-UE en el futuro, a una red de PYMES mediterráneas, magrebíes y medioorientales.

Por tanto, se trata de destinar el capital chino a actividades que puedan integrar su filial productiva exterior, fuera de costes ocultos y manifiestos de la protección agrícola de UE, que responde a objetivos políticos totalmente ajenos a China.

Por ello, el “Plan Marshall” puede hacerse atrayendo capital chino a la zona, al margen de un sistema bancario proteccionista que sirve para reciclar los malos créditos europeos y revalorizar los títulos de deuda del estado de los países UE, para apoyar un mercado final monopsónico de compradores pobres en los que China estaría escasamente interesada.

¿Qué habría que hacer? Favorecer una auténtico banco de negocios italoeurochino en el Mediterráneo, que no financiara a la banca local, que no fuera mantenido artificialmente al nivel de Triple A a partir de los ahorros de los contribuyentes europeos, y que valorara directamente el potencial de riesgo, la viabilidad de los proyectos y las credenciales de los proponentes.

En caso contrario, se corre el riesgo de financiar *sine die* las confabulaciones electorales de los “caudillos” de Oriente Medio, con resultados fácilmente imaginables.

Desde el punto de vista de la concreción del proyecto del *Banco del Mediterráneo*, aparte del interés de ciertos ilustres políticos, la Banca di Roma-Gruppo Capita-

18. G. PENNISI: *Un piano Marshall per il Mediterraneo*, Emporion, n. 41.

lia ha encargado a un instituto de investigación (ISFIS, con sede en Sicilia y vinculado al crédito medio regional y, sobre todo, al Banco de Sicilia), que realice una serie de estudios sobre el tema.

En el interior del *management* Capitalia, el proyecto se ve favorecido por el grupo de dirigentes más cercanos a Cesare Geronzi, mientras que el administrador Matteo Arpe hasta ahora no ha prestado atención a la idea, pero tampoco ha opuesto mecanismos explícitos de prohibición.¹⁹

Para que este proyecto sea creíble a los ojos de países importantes que podrían estar interesados en entrar de forma estable en la zona hay que “ganar dinero”.

La primera hipótesis consiste en aplicar un sistema específico de *retail banking* a los inmigrantes procedentes de las zonas implicadas en nuestro proyecto.

La liquidez es notable y hasta ahora ha aprovechado las estructuras de entrega de dinero tipo *Western Union*, o aún peor, las tradicionales redes *hawala* de financiación amistosa y de tradición islámica que hoy se confunden con el terrorismo de la yihad islámica.²⁰

Dado que la mayoría de los inmigrantes de la zona procede de Marruecos y Túnez, se podría empezar por ahí, dada la tradición de penetración bancaria, sobre todo, de los bancos “católicos” en las zonas norteafricanas en relación con las operaciones políticas de Italia, como mínimo, a partir de Libia.

Otro elemento de credibilidad ante los inversores chinos podría ser el de utilizar el ENI (Ente Nazionale Idrocarburi) como factor de garantía de los créditos y préstamos, respecto a las facturas petroleras de cada uno de los países del Mediterráneo.

El ENI podría convertirse en un auténtico actor parabancario y agente del *Banco del Mediterráneo*, lo que favorecería enormemente el interés chino de invertir en las operaciones.

19. Noticias reservadas proporcionadas al redactor por dirigentes centrales de la Banca di Roma.

20. EVAN BAYH: *Hawala and underground terrorist financing mechanisms*. Hearing before the Committee on Banking Housing, Urban Affairs, U.S. Senate, Diane Publishing Co, Washington D.C., 1 de mayo de 2004.

Además, también podrían actuar la SACE (Servizi Assecurativi Commercio Estero) y la FIMEX para estimular la actividad empresarial extranjera en la zona, con la participación de empresas italianas (con garantía al 50% de FIMEX, como es habitual).

No sería justo olvidar totalmente el BEI, que podría garantizar ulteriormente, con un fondo *ad hoc*, concedido al futuro *Banco del Mediterráneo*, las operaciones chinoitalianas en la zona.

Es cierto que si el futuro Banco del Mediterráneo opera en una zona como ésta, que ya conocemos bien, la *concentración del riesgo será alucinante*.

Por ello sería conveniente crear una filial del *Banco del Mediterráneo* que pueda trabajar en Suiza o en los tradicionales mercados financieros de alta rentabilidad y máxima diversificación de las operaciones, para “diluir” operaciones difíciles manteniendo un *rating* óptimo.

Desde el punto de vista estrictamente operativo, China opera en Oriente Medio con la ayuda del *Alhali Bank of Kuwait* y el *Arab Bank* con sedes en Pekín y Shangai.

Los bancos italianos que ya trabajan en territorio chino son Banca Commerciale Italiana (Shangai), Banca di Roma (Shangai), Banca Nazionale del Lavoro (Shangai), Banco Ambrosiano Veneto (Pekín), CARIPOLO (Pekín) y Credito Italiano (Pekín).

Los bancos chinos que poseen un *commercial risk positivo* son los siguientes –citados por orden alfabético-:

Agricultural Bank of China
Bank of China
Bank of Communications
China Construction Bank
China Development Bank
China Everbright Bank
CITI, Industrial Bank of China
EXIMBANK China
Industrial and Commercial Bank of China

People's Bank of China (banco de emisión)
*Shangai Pudong Development Bank.*²¹

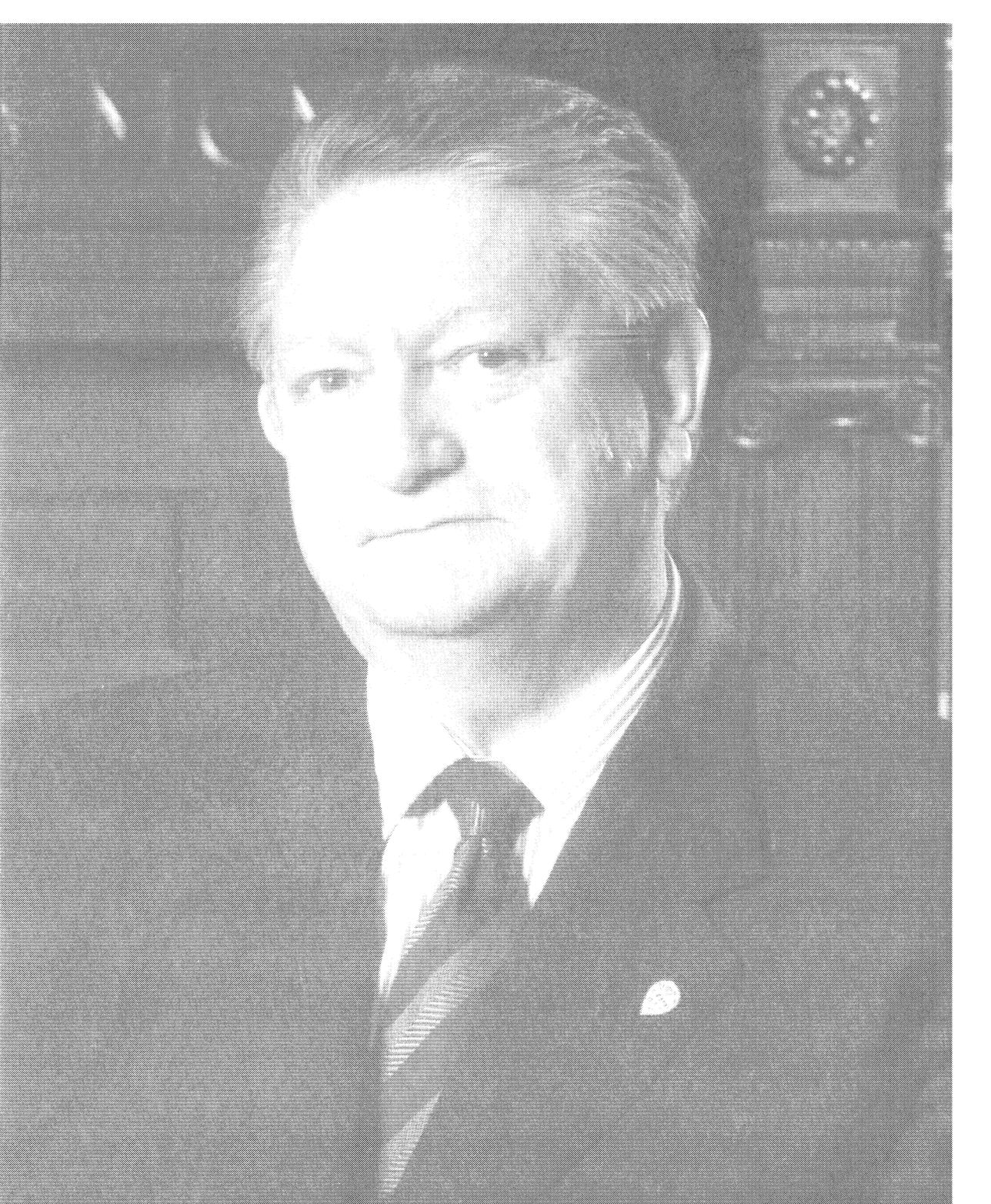
Sin duda, el sistema bancario chino ha tenido grandes problemas de recuperación de los “malos créditos” concedidos por valoración política y de *clan* en los años anteriores,²² situación que ha llevado al “enfriamiento” moderadamente deflacionista iniciado en abril de 2004 y que sigue en curso, pero el nivel de crecimiento estable y la diversificación de la economía china nos permiten pensar que, a partir de ahora, será posible desarrollar un *partnership* financiero eficaz para la operación *Banco del Mediterráneo* al que China debería agregarse con un papel primordial.

21. Noticias recogidas por operadores de McKinsey de Zurich.

22. *Bad loans on the increase at Big Four*, en *The Standard*, 10 de enero de 2003.

Discurso de contestación por el Académico Numerario

EXCMO. SR. DR. D. ALEXANDRE PEDRÓS I ABELLÓ



EXCMO. SR. DR. D. ALEXANDRE PEDRÓS I ABELLÓ

Excelentísimo Señor Presidente,
Excelentísimos e Ilustrísimos Señores,
Señores y Señoras,

La incorporación del Profesor Giancarlo Elia VALORI a nuestra Real Academia constituye a la vez una gran satisfacción y un magnífico éxito. Éxito por la valiosa personalidad académica del Profesor VALORI. Satisfacción por cuanto permite una excepcional ampliación de la participación mediterránea en nuestra Institución reforzando la presencia italiana en la misma.

El Profesor VALORI ha desempeñado una extensa labor académica, una amplia participación internacional en los quehaceres de investigación geoeconómica y geopolítica, a la vez que dispone de una dilatada experiencia al frente de actividades empresariales de la máxima relevancia.

En el ámbito académico cabe señalar que obtuvo brillantemente la Licenciatura en Ciencias Económicas y Políticas, conocimientos que amplió en la Universidad de Denver (USA). Posteriormente desarrolló actividades docentes en materias tributarias y de economía internacional en las prestigiosas universidades de Nápoles, Bolonia, American University de París y en Buenos Aires (El Salvador), así como en Roma (La Sapienza), Pekín y México (Iberoamericana), a lo largo de cuarenta años de actividad de profesor e investigador de primera línea.

De entre sus publicaciones más recientes cabe señalar: “Un Albero per una Vita” (2001), “Il Mediterraneo del Terzo Millennio” (2000), “La privatizzazione delle aziende dei pubblici servizi” (1998).

En reconocimiento a dichas actividades se le ha investido como Doctor Honoris Causa de la Universidad Nacional de Bahía Blanca (Argentina), de la Universidad de Pyongyang (Rep. Pop. Democ. Corea), de la Escuela Superior de Ciencias Empresariales de Barcelona, de la Universidad de Melbourne (Australia), de la St. John’s University (New York), de la Universidad de Montreal, de la Universidad de Niza, y de la Universidad de Sydney.

Su proteica actividad geopolítica y su vasto conocimiento de las relaciones económicas internacionales han merecido el otorgamiento de una numerosa serie de condecoraciones del máximo rango internacional, entre otras, las siguientes:

- Chevalier de l'Ordre National de la Légion d'Honneur, de la República Francesa
- Cavaliere di Gran Croce dell'Ordine al Merito della Repubblica Italiana
- Caballero de la Orden de Isabel la Católica, España
- Medalla “Pablo Picasso” otorgada por el Director General de la UNESCO
- Cavaliere di Gran Croce del Sovrano Militare Ordine di Malta
- Cavaliere di Gran Croce dell'Ordine O'Higgins

En el ámbito empresarial, asimismo, cabe mencionar, principalmente, las actividades siguientes:

- 1995/2002 Presidente Della Società Autostrade S.p.A.
- 1999/2002 Presidente de Blu S.p.A., cuarto gestor de telefonía móvil en Italia
- Abril 2000 Elegido Presidente dell'Unione degli Industriali di Roma
- Mayo 2000 Reelegido Presidente Honorario del Grupo GS
- Noviembre 2002 Nombrado Presidente della Federazione dell'Industria del Lazio
- Mayo 2002 Nombrado Presidente Honorario de ITALINTESA S.p.A.

Hasta aquí una modesta glosa de su imponente currículum, que sirve como tarjeta de presentación de su magnífico Discurso de Ingreso en nuestra docta Corporación, cuyo contenido viene a confirmar fundadamente las inusitadas expectativas que el tema elegido había despertado entre sus –me atrevo a decir– amigos, los miembros –todos– de esta Real Academia.

En su Discurso de Ingreso el Profesor VALORI enuncia la tesis que dada la vulnerabilidad del nordeste de China, desde el punto de vista estratégico, y la necesidad de acopio de materias primas, la geopolítica china, eje principal de su expansión económica, está destinada a progresar –a pasar avanzando posiciones– hacia Oriente Medio y el Mediterráneo por motivos estructurales e inevitables. Cuestión de gran importancia tanto desde el punto de vista económico, como desde el punto de vista geopolítico, y que resulta ser no solo de singular importancia, y de inusual oportunidad, sino que supone una aguda visión y fundamentado conocimiento de los difíciles equilibrios económicos y políticos de rango mundial involucrados en el análisis que formula.

El Profesor VALORI desarrolla de forma clara e inteligible –lo que denota un conocimiento enciclopédico– la realidad geoeconómica y geopolítica del área mediterránea, describiendo sin ambages la estrategia que la discreta política de China viene desarrollando en esta región, así como el papel estratégico que en la misma puede desarrollar Italia.

En el caso italiano, a la vista de su posicionamiento en relación con China, su percepción de realidad geopolítica y económica en la región mediterránea y sus estratégicas excelentes relaciones con todos los países de la región –y en particular los del Magreb– así como la fluida operativa internacional en relación con la Federación Rusa en lo que concierne a la importación de petróleo. Factor de excelencia estratégica en relación con las necesidades que tiene China de esta fuente de energía.

El poderoso crecimiento industrial chino necesita inexcusablemente no fiar solamente en los países exportadores de petróleo de Oriente Medio –tal como relata el Profesor VALORI– sino garantizar una relación estable –aunque difícil– con las zonas norteafricanas islámicas, con la cooperación italiana, y también directamente con Irán. La expansión del área de influencia china, directamente e indirectamente en cooperación con Italia, habrá de permitir superar las dificultades que la operación reciente Irak Freedom ha venido a complicar.

VALORI se interroga también acerca de ¿qué modelo habrá de seguirse para abrir el futuro Banco del Mediterráneo a la participación china? Discute abiertamente la posibilidad de seguir el modelo del BEI (Banco Europeo de Inversiones) para el futuro Banco Mediterráneo, lo que ayuda a establecer nuevas ideas a la vez que alumbraba dudas fundamentadas. Lo mejor de su análisis, en todo caso, es la dialéctica schumpeteriana utilizada, en el sentido de que analiza la situación en presencia, abre puertas, no las cierra, cual es la práctica de otros investigadores que coaccionan el pensamiento económico, determinando soluciones cerradas, normalmente hartamente discutibles.

La conclusión que se desprende de su análisis es que difícilmente la lógica del BEI permitirá proponer una operación de ampliación del Banco Mediterráneo a grandes países emergentes como potencias económicas globales, que es lo que requiere China en orden a consolidar su actualmente fuerte desarrollo económico.

La atracción de capital chino hacia la zona, como contrapartida a sus requerimientos de petróleo del espacio económico mediterráneo, podría articularse mediante la incorporación como partícipe financiero o socio importante del proyecto del Banco Mediterráneo, si se le ofrece una salida importante a su abundante liquidez, al tiempo que se reduce el alto nivel de riesgo a que están históricamente habituados a hacer frente los bancos chinos.

Señor Presidente,

El discurso de contestación al de ingreso del nuevo Académico ha concluido. No quiero, sin embargo, dejar pasar la ocasión de reseñar que no me cabe la menor duda que con su incorporación se realzará de forma muy importante el acervo académico de esta Real Corporación. Lo que significa un gran acierto para quienes le hemos elegido y un importante impulso futuro para esta Real Academia. Bienvenida la incorporación del Profesor Giancarlo Elia VALORI.

PUBLICACIONES DE LA «REAL ACADEMIA DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS»

Anales de la Academia de Ciencias Económico-Financieras, tomo I (Cursos de 1943-44; 1944-45; 1945-46; 1946-47), 1952.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo V (Curso de 1957-58), 1958.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo VI (Curso 1958-59), 1960.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo VII (Cursos de 1959-60 y 1960-61), 1966.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo XI (Curso de 1968-69), 1972.

Anales de la Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo XIX (Cursos de 1984-85; 1985-86; 1986-87), 1990.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo XX (Cursos de 1987-88; 1988-89; 1989-90), 1993.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo XXI (Cursos de 1990-91; 1991-92), 1995.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo XXII (Cursos de 1992-93; 1993-94), 1995.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo XXIV (Cursos de 1996-97; 1997-98), 2000.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo XXV (Curso de 1998-99), 2004.

Anales de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras, tomo XXVI (Cursos de 1999-2000, 2000-01 y 2001-02), 2004.

Preocupación actual por una política de familia y relación con la política económica (Discurso por el Excmo. Sr. Don Pedro Gual Villalbí), 1945.

Política fiscal (Conferencia por el Ilmo. Sr. Don Alberto de Cereceda y de Soto), 1948.

Ciencias Económicas y Política Económica (Discurso de ingreso del Académico correspondiente para Bélgica, Mr. Henry de Lovinfosse), 1949.

- Balmes, economista* (Discurso de ingreso del Académico numerario Excmo. Sr. Don Joaquín Buxó de Abaigar), 1949.
- La obtención y fijación de costes, factor determinante de los resultados* (Conferencia por el Excmo. Sr. Don Ricardo Piqué Batlle), 1951.
- Hacendística de Corporaciones Locales* (Discurso por el Excmo. Sr. Don Joaquín Buxó de Abaigar, Marqués de Castell-Florite), 1951.
- La productividad en los negocios* (Texto de las Conferencias del VI Ciclo pronunciadas en el Curso de 1950-51 por los Académicos numerarios Ilmos. Sres. Don Jaime Vicens Carrió, Don José Gardó Sanjuan, Don José M^a Vicens Corominas, Don Juan Casas Tulet y Excmo. Sr. Don Ricardo Piqué Batlle), 1952.
- La Contabilidad y la política económica* (Conferencia por el Ilmo. Sr. Don Antonio Goxens Duch), 1954.
- El Capital, como elemento económico-financiero de la empresa* (Discurso de ingreso del Académico numerario Ilmo. Sr. Don Luis Prat Torrent), 1954.
- Las amortizaciones y el Fisco* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Excmo. Sr. Don Alfredo Prados Suárez), 1954.
- El gravísimo problema de la vivienda* (Discurso de ingreso del Académico numerario, Ilmo. Sr. Don Luis Bañares Manso), 1954.
- El comercio exterior y sus obstáculos, con especial referencia a los Aranceles de Aduanas* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Excmo. Sr. Don Manuel Fuentes Irurozqui), 1955.
- Lo económico y lo extraeconómico en la vida de los pueblos* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Excmo. Sr. Don Ramón Perpiñá Grau), 1956.
- En torno a un neo-capitalismo* (Discurso pronunciado en la sesión inaugural del Curso de 1957-58 por el Excmo. Sr. Don Joaquín Buxó de Abaigar, Marqués de Castell-Florite), 1975.
- Nuevas tendencias hacia la unidad económica de Europa* (Conferencia por el Excmo. Sr. Don Manuel Fuentes Irurozqui), 1958.
- Análisis y pronóstico de la coyuntura* (Conferencia por el Ilmo. Sr. Don Antonio Goxens Duch), 1960.
- Lo social y lo económico en la empresa agrícola* (Conferencia por el Ilmo. Sr. Don Ricardo Torres Sánchez), 1960.

- Inflación y moneda* (Discurso de ingreso del Académico numerario Ilmo. Sr. Dr. Don Cristóbal Massó Escofet, y contestación por el Ilmo. Sr. Dr. Don Rafael Gay de Montellá), 1960.
- Modificaciones sustantivas en el Impuesto de Derechos Reales* (Discurso de ingreso del Académico numerario Ilmo. Sr. Don José M^a Sáinz de Vicuña y García-Prieto, y contestación por el Ilmo. Sr. Don José Fernández Fernández), 1960.
- Repercusión de la depreciación monetaria en los seguros mercantiles y sociales y forma de paliarla con la mayor eficacia posible* (Conferencia por el Ilmo. Sr. Dr. Don Antonio Lasheras-Sanz), 1960.
- Un nuevo Balance. Contribución al estudio de la financiación empresarial* (Conferencia por el Excmo. Sr. Don Ricardo Piqué Batlle), 1960.
- El torbellino económico universal* (Discurso de ingreso del Académico numerario Excmo. Sr. Dr. Don Félix Escalas Chamení, y contestación por el Excmo. Sr. Don Joaquín Buxó de Abaigar, Marqués de Castell-Florite), 1960.
- Contribución de las Ciencias Económicas y Financieras a la solución del problema de la vivienda* (Conferencia por el Ilmo. Sr. Don Federico Blanco Trías), 1961.
- ¿Crisis de la Economía, o crisis de la Economía Política?* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente para Italia, Prof. Dr. Don Ferdinando di Fenizio), 1961.
- La empresa ante su futura proyección económica y social* (Conferencia por el Ilmo. Sr. Don Luis Prat Torrent), 1962.
- Política y Economía* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Excmo. Sr. Don Manuel Fraga Iribarne), 1962.
- El empresario español ante el despegue de la economía* (Discurso de apertura del Curso de 1962-63, por el Presidente perpetuo de la Corporación, Excmo. Sr. Don Ricardo Piqué Batlle), 1963.
- Fundación social de la inversión inmobiliaria* (Discurso de ingreso del Académico numerario, Ilmo. Sr. Don Juan de Arteaga y Piet, Marqués de la Vega-Inclán, y contestación por el Excmo. Sr. Don Ricardo Piqué Batlle), 1965.
- La integración económica europea y la posición de España* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Ilmo. Sr. Dr. Don Lucas Beltrán), Tecnos, 1966.
- Los precios agrícolas* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente Ilmo. Sr. Dr. Don Carlos Cavero Beyard), 1966.

- Contenido y enseñanzas de un siglo de historia barcelonesa* (Discurso de ingreso del Académico numerario Ilmo. Sr. Dr. Don Pedro Voltes Bou, y contestación por el Ilmo. Sr. Don Juan de Arteaga y Piet, Marqués de la Vega-Inclán), 1966.
- La información económica en la Ley de Sociedades Anónimas* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Ilmo. Sr. Don Enrique Fernández Peña), 1966.
- Bicentenario del inicio de la industrialización de España* (Texto de las conferencias pronunciadas en el XXII ciclo extraordinario del Curso de 1966-67, por el Excmo. Sr. Don Gregorio López Bravo de Castro, Ministro de Industria; Ilmo. Sr. Don Pedro Voltes Bou; Ilmo. Sr. Don Ramón Vilá de la Riva; Excmo. Sr. Don Narciso de Carreras Guiteras; Ilmo. Sr. Don Luis Prat Torrent, e Ilmo. Sr. Don Rodolfo Martín Villa, Director General de Industrias Textiles, Alimentarias y Diversas), 1967.
- Ahorro y desarrollo económico* (Conferencia por el Ilmo. Sr. Don Roberto García Cairó), 1967.
- Dinámica estructural y desarrollo económico* (Discurso de ingreso del Académico numerario Ilmo. Sr. Dr. Don Antonio Verdú Santurde, y contestación por el Ilmo. Sr. Don Roberto García Cairó), 1967.
- La integración económica Iberoamericana* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Excmo. Sr. Don José Miguel Ruiz Morales), 1968.
- Los valores humanos del desarrollo* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Excmo. Sr. Don Luis Gómez de Aranda), 1969.
- La inaplazable reforma de la empresa* (Conferencia por el Ilmo. Sr. Don Luis Bañares Manso), 1970.
- El mercado monetario y el mercado financiero internacional* (Conferencia por el Ilmo. Sr. Don Juan de Arteaga y Piet, Marqués de la Vega-Inclán), 1970.
- Coordinación entre política fiscal y monetaria a la luz de la Ley Alemana de Estabilización y Desarrollo* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Excmo. Sr. Dr. Don Hermann J. Abs), 1970.
- La reforma de la Empresa* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Ilmo. Sr. Dr. Don Antonio Rodríguez Robles), 1970.
- El honor al trabajo* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Ilmo. Sr. Dr. Don Pedro Rodríguez-Ponga y Ruiz de Salazar), 1971.

- La rentabilidad de la Empresa y el Hombre* (Discurso de ingreso del Académico numerario Ilmo. Sr. Don José Cervera y Bardera, y contestación por el Ilmo. Sr. Don Luis Prat Torrent), 1972.
- El punto de vista económico-estructural de Johan Akerman* (Discurso de ingreso del Académico de número, Ilmo. Sr. Dr. Don Luis Pérez Pardo, y contestación por el Ilmo. Sr. Dr. Don Antonio Verdú Santurde), 1972.
- La política económica regional* (Discurso de ingreso del Académico de número Excmo. Sr. Don Andrés Ribera Rovira, y contestación por el Ilmo. Sr. Don José Berini Giménez), 1973.
- El entorno socio-económico de la Empresa multinacional* (Discurso inaugural del Curso de 1972-73, por el Académico de número Ilmo. Sr. Don Juan de Arteaga y Piet, Marqués de la Vega-Inclán), 1973.
- Posibilidades y limitaciones de la Empresa Pública* (Discurso de ingreso del Académico de número Ilmo. Sr. Dr. Don Pedro Lluch y Capdevila), 1973.
- Decisiones económicas y Estructuras de organización del Sector público* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Ilmo. Sr. Don José Ferrer Bonsoms), 1973.
- Programa mundial del empleo* (Discurso de ingreso del Académico de número Ilmo. Sr. Don Joaquín Forn Costa, y contestación por el Ilmo. Sr. Don Juan de Arteaga y Piet, Marqués de la Vega-Inclán), 1973.
- Un funcionario de Hacienda del siglo XIX: José López-Juana Pinilla* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente Excmo. Sr. Dr. Don Juan Francisco Martí Basterrechea), 1973.
- Compartimiento de los Fondos de Inversión Mobiliaria, en la crisis bursátil del año 1970* (Discurso inaugural del Curso 1970-71, por el Académico de número, Ilmo. Sr. Don Juan de Arteaga y Piet, Marqués de la Vega-Inclán), 1973.
- La autonomía municipal: su base económico-financiera* (Discurso de ingreso del Académico de número Ilmo. Sr. Don Juan Ignacio Bermejo y Gironés, y contestación por el Excmo. Sr. Don Joaquín Buxó-Dulce de Abaigar, Marqués de Castell-Florite), 1973.
- En torno a la capacidad económica como criterio constitucional de justicia tributaria en los Estados contemporáneos* (Discurso de ingreso del Académico de número Ilmo. Sr. Don Magín Pont Mestres, y contestación por el Ilmo. Sr. Dr. Don Antonio Verdú Santurde), 1974.

- La administración de bienes en el proceso* (Discurso de ingreso del Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Miguel Fenech Navarro, y contestación por el Ilmo. Sr. Dr. Don Pedro Lluch y Capdevila), 1974.
- El control crítico de la gestión económica* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, Ilmo. Sr. Dr. Don Emilio Soldevilla García), 1975.
- Consideración en torno a la inversión* (Discurso de ingreso del Académico de número, Ilmo. Sr. Don José Manuel de la Torre y de Miguel, y contestación por el Ilmo. Sr. Dr. Don Antonio Goxens Duch), 1975.
- La crisis del petróleo (1973 a 2073)* (Discurso de ingreso del Académico de número, Ilmo. Sr. Dr. Don Ramón Trías Fargas, y contestación por el Ilmo. Sr. Don José Berini Giménez), 1975.
- Perspectivas de la Economía mundial: el comienzo de una nueva era económica* (Texto de las ponencias presentadas a las Jornadas de Estudios celebradas los días 12, 13 y 14 de mayo de 1975), 1976.
- Las políticas económicas exterior y fiscal* (Discurso de ingreso del Académico de número Ilmo. Sr. Don Emilio A. Han Dubois, y contestación por el Ilmo. Sr. Dr. Don Juan José Perulles Bassas), 1976.
- Liquidez e inflación en el proceso microeconómico de inversión* (Discurso de ingreso del Académico de número, Ilmo. Sr. Don Jaime Gil Aluja, y contestación por el Excmo. Sr. Dr. Don Mario Pifarré Riera), 1976.
- Sistema fiscal y sistema financiero* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente Excmo. Sr. Dr. Don Francisco Javier Ramos Gascón, y contestación por el Ilmo. Sr. Dr. Don Antonio Verdú Santurde), 1978.
- Sobre el análisis financiero de la inversión* (Discurso de ingreso del Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Alfonso Rodríguez Rodríguez, y contestación por el Ilmo. Sr. Dr. Don José Manuel de la Torre y Miguel), 1978.
- Mito y realidad de la empresa multinacional* (Discurso de ingreso del Académico de número Ilmo. Sr. Dr. Don Mariano Capella San Agustín, y contestación por el Excmo. Sr. Dr. Don Mario Pifarré Riera), 1978.
- El ahorro popular y su contribución al desarrollo de la economía española* (Discurso de ingreso del Académico de número Ilmo. Sr. Don José M^a Codony Val, y contestación por el Ilmo. Sr. Dr. Don Antonio Goxens Duch), 1978.
- Consideraciones sobre la transferencia de tecnología* (Discurso de ingreso del Académico de número Ilmo. Sr. Don Lorenzo Gascón Fernández, y contestación por el Ilmo. Sr. Don José Cervera Bardera), 1979.

- Aspectos económicos y fiscales de la autonomía* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Laureano López Rodó, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Andrés Ribera Rovira), 1979.
- El balance social: integración de objetivos sociales en la empresa* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Enrique Arderiu Gras, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Joaquín Forn Costa), 1980.
- El crecimiento del Sector Público como tránsito pacífico de sistema económico* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Alejandro Pedrós Abelló, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Ramón Trías Fargas), 1981.
- Función de la fiscalidad en el actual momento de la Economía Española* (Discurso inaugural del Curso 1981-82, pronunciado por el Académico de número Excmo. Sr. Don Magín Pont Mestres), 1981.
- La empresarialidad en la crisis de la cultura* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Angel Vegas Pérez, y contestación por el Excmo. Sr. Dr. Don Mario Pifarré Riera), 1982.
- Insolvencia mercantil (Nuevos hechos y nuevas ideas en materia concursal)* (Discurso de Ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Miguel Casal Colldecarrera, y contestación por el Académico de número, Excmo. Sr. Don Joaquín Forn Costa), 1982.
- Las Sociedades de Garantía Recíproca, un medio para la financiación de las PME* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Don Pedro Castellet Mimó, y contestación por el Académico de número, Excmo. Sr. Don Luis Prat Torrent), 1982.
- Sistema financiero y Bolsa: La financiación de la empresa a través del Mercado de Valores* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, Ilmo. Sr. Don Mariano Rabadán Fornies, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Juan de Arteaga y Piet, Marqués de la Vega-Inclán), 1982.
- El sentimiento de Unidad Europea, considerando lo económico y lo social. Factores Técnicos necesarios para la integración en una Europa unida y armónica* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, Ilmo. Sr. Don Wenceslao Millán Fernández, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Antonio Goxens Duch), 1982.

- El ámbito representativo del Órgano de Administración de la SA.* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Don Josep Puig Salellas, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Antonio Polo Díez), 1983.
- La planificación en época de crisis en un sistema democrático* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, Excmo. Sr. Don José Barea Tejeiro, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don José Manuel de la Torre y de Miguel), 1983.
- El hecho contable y el derecho* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don José M^a Fernández Pirla, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Mario Pifarré Riera), 1983.
- Poder creador del riesgo frente a los efectos paralizantes de la seguridad* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Rafael Termes y Carreró, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Angel Vegas Pérez), 1984.
- Keynes y la teoría económica actual* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Joan Hortalà i Arau, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Ramón Trías Fargas), 1985.
- Aspectos económicos del urbanismo.* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente electo, Ilmo. Sr. Don Jordi Salgas Rich, y contestación por el Académico correspondiente Excmo. Sr. Dr. Don José M^a Berini Jiménez), 1987.
- La contabilidad empresarial y los principios de contabilidad generalmente aceptados* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Manuel Vela Pastor, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Mario Pifarré Riera), 1989.
- La incertidumbre en la economía (Paradigmas, tiempo y agujeros negros)*, (Discurso de ingreso del Académico correspondiente electo, Excmo. Sr. Dr. Don Ubaldo Nieto de Alba, y contestación del Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Angel Vegas Pérez), 1989.
- Europa y el medio ambiente* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, Jonkheer Aarnout A. Loudon, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Antonio Goxens Duch), 1989.
- La Metodología Neoclásica y el análisis económico del Derecho* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, Ilmo. Sr. Dr. Don Miguel Alfonso Martínez-Echevarría y Ortega, y contestación del Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don José Manuel de la Torre y de Miguel), 1991.

- La ética en la gestión empresarial* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Fernando Casado Juan, y contestación del Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Jaime Gil Aluja), 1991.
- Europa, la nueva frontera* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente electo, Excmo. Sr. Don Abel Matutes Juan, y contestación del Académico de número Excmo. Don Lorenzo Gascón), 1991.
- Rentabilidad y Creación de Valor en la Empresa* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, Ilmo. Sr. Dr. Don Alvaro Cuervo García, y contestación del Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Alfonso Rodríguez Rodríguez), 1991.
- La buena doctrina del profesor Lucas Beltrán*, (Discurso de ingreso del Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don José M^a Coronas Alonso, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Jaime Gil Aluja), 1991.
- La industria de Automoción: su evolución e incidencia social y económica* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Rafael Muñoz Ramírez, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Mario Pifarré Riera), 1991.
- Las reacciones del derecho privado ante la inflación* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don José Juan Pintó Ruiz, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Laureano López Rodó), 1991.
- Perfeccionamiento de la Democracia* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Salvador Millet y Bel, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don José Juan Pintó Ruiz), 1992.
- Gestión de la Innovación* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don José M^a Fons-Boronat, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don José Manuel de la Torre y de Miguel), 1992.
- Europa: la nueva frontera de la banca* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, para Bélgica, Excmo. Sr. Dr. Don Daniel Cardon de Lichtbuer, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Rafael Termes Carreró), 1992.
- El Virrey Amat: adelantado del libre comercio en América* (Discurso de ingreso del Académico de número, electo, Excmo. Sr. Dr. Don José Casajuana Gibert y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Mario Pifarré Riera), 1992.

- La contabilidad como ciencia de información de estructuras circulatorias: contabilidad no económica* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, Ilmo. Sr. Dr. Don José María Requena Rodríguez, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Antonio Goxens Duch), 1992.
- Los títulos que emite la empresa y la teoría del precio de las opciones* (Discurso de ingreso de la Académica correspondiente electa Ilma. Sra. Dra. Doña Matilde Fernández Blanco, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Jaime Gil Aluja), 1992.
- Liderazgo y progreso económico* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo Excmo. Sr. Dr. Don Isidro Fainé Casas, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Jaime Gil Aluja), 1992.
- Control Jurisdiccional de la Actividad Financiera* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo Excmo. Sr. Don Enrique Lecumberri Martí, y contestación por el Académico numerario y presidente de la Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras Excmo. Sr. Dr. Don Mario Pifarré Riera), 1993.
- Europa y España: La lucha por la integración* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo Excmo. Sr. Don Carlos Ferrer Salat, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Jaime Gil Aluja), 1993.
- El impacto de la crisis en la economía Balear* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo para Baleares. Ilmo. Sr. Dr. Don Francisco Jover Balaguer, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Magin Pont Mestres), 1994.
- Las inquietudes de Europa. Reflexiones, sugerencias y utopías* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo Excmo. Sr. Don José Angel Sánchez Asiaín, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Carlos Ferrer Salat), 1994.
- El debate librecambio-protección a finales del siglo XX* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo Excmo. Sr. Dr. Don Francisco Granell Trias, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Lorenzo Gascón), 1995.
- Rentabilidad y Estrategia de la Empresa en el Sector de la Distribución Comercial* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo para Andalucía, Ilmo. Sr. Dr. Don Enrique Martín Armario, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Fernando Casado Juan), 1995.

- De la Contabilidad de los Propietarios a la Contabilidad de los Empresarios* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo para Madrid, Ilmo. Sr. Dr. Don Carlos Mallo Rodríguez, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Antonio Goxens Duch), 1995.
- Globalización de la empresa e integración de los enfoques no organizativos en la Dirección* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente electo para Galicia, Ilmo. Sr. Dr. Don Camilo Prado Freire y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Jaime Gil Aluja), 1995.
- Economie, Europe et Espagne* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente para Francia electo, Excmo. Sr. Dr. Valéry Giscard d'Estaing y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Carlos Ferrer Salat), 1995.
- Las Cajas de Ahorro Españolas: por un modelo dinámico* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo para Aragón, Ilmo. Sr. Don José-Luis Martínez Candial y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Lorenzo Gascón Fernández), 1996.
- Situación actual del Derecho Concursal español* (Discurso de ingreso del Académico Numerario, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Jorge Carreras Llansana y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Laureano López Rodó), 1996.
- El desampoderamiento del deudor, sus causas y efectos en visión histórica, actual y de futuro* (Discurso de ingreso del Académico Numerario Electo, Excmo. Sr. Dr. Don Luís Usón Duch y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don José-Juan Pintó Ruiz), 1996.
- Balance hidráulico e hídrico de Catalunya para intentar optimizar los recursos y conseguir la máxima y más económica descontaminación del medio ambiente* (Discurso de ingreso del Académico Numerario Electo, Excmo. Sr. Don Daniel Pagés Raventos y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Lorenzo Gascón Fernández), 1996.
- El Euro* (Discurso de ingreso del Académico Numerario Electo, Excmo. Sr. Dr. Don Carles A. Gasòliba Böhm y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Lorenzo Gascón Fernández), 1996.
- El sistema contable en la empresa española: de la contabilidad fiscal al derecho contable a través de la imagen fiel* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo Excmo. Sr. Dr. Don Ramón Poch y Torres, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Robert Garcia Cairó), 1997.

Incentivos fiscales a la inversión en la reforma del impuesto sobre sociedades (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo para Extremadura Ilmo. Sr. Don Mario Alonso Fernández, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Magin Pont Mestres), 1997.

Notas preliminares al tratamiento de la inversión: Límites al principio de sustitución en Economía (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo Excmo. Sr. Dr. Don José M^a Bricall Masip, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Fernando Casado Juan), 1997.

Aportaciones del Ordenamiento jurídico-contable al Derecho concursal mercantil (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, para el País Vasco Ilmo. Sr. Don Fernando Gómez Martín, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Magin Pont Mestres), 1997.

Los Herrero: 150 años de Banca a lo largo de cinco generaciones (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, para el Principado de Asturias Excmo. e Ilmo. Sr. Dr. Don Martín González del Valle y Herrero, Barón de Grado, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Lorenzo Gascón Fernández), 1998.

Perspectivas de la unión monetaria europea (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, para Alemania Excmo. Sr. Dr. Don Juergen B. Donges, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Carlos Ferrer Salat), 1998.

La incertidumbre fiscal. Reflexiones sobre la legalidad y legitimidad del sistema tributario español (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo, Excmo. Sr. Don Claudio Colomer Marqués, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don José-Juan Pintó Ruiz), 1998.

La II República y la quimera de la peseta: La excepción Carner. (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo, Excmo. Sr. Don Juan Tapia Nieto, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Don Lorenzo Gascón Fernández), 1998.

Reflexiones sobre la internacionalización y globalización de la empresa: los recursos humanos como factor estratégico y organizativo (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, para Madrid, Excmo. Sr. Don Antonio Sáinz Fuertes, y contestación por el Académico numerario Excmo. sr. Don José María Fons-Boronat), 1998.

- Toma de decisiones en economía y dirección de empresas: problemas y perspectivas* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, para la República de Bielorrusia, Ilmo. Sr. Dr. Don Victor V. Krasnoproshin, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Jaime Gil Aluja), 1999.
- Las organizaciones empresariales del siglo XXI a la luz de su evolución histórica reciente* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Alfredo Rocafort Nicolau, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Jaime Gil ALuja), 1999.
- La concepción de la empresa y las relaciones que la definen: necesidades de pertinencia, de eficacia y de eficiencia* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Camilo Prado Freire, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Jaime Gil Aluja), 1999.
- De universitate. Sobre la naturaleza, los miembros, el gobierno y la hacienda de la universidad pública en España.* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Joan-Francesc Pont Clemente y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don José Juan Pintó Ruíz), 1999.
- Una historia del desempleo en España* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo, Excmo. Sr. Dr. Don Antonio Argandoña Rámiz, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Fernando Casado Juan), 1999.
- La empresa virtual en el marco de la sociedad de la información* (Discuso de ingreso del Académico Numerario, electo, Excmo. Sr. Dr. D. Mario Aguer Hortal, y constestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. D. Fernando Casado Juan), 2000.
- Gestión privada del servicio público.* (Discurso de ingreso, del Académico numerario, electo, Excmo. Sr. Don Ricardo Fornesa Ribó, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don Isidro Fainé Casas), 2000.
- Los libros de cuentas y la jurisdicción privativa mercantil en España. El caso del Consulado de Comercio de Barcelona y su instrucción contable de 1766.* (Discurso de ingreso, del Académico Correspondiente, electo, para Madrid, Ilmo. Sr. Dr. Don Esteban Hernández Esteve, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. Don José M^a Fernández Pirla), 2000.
- El siglo XX: el siglo de la economía.* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo Excmo. Sr. Don Emilio Ybarra Churruca, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. D. Isidro Fainé Casas), 2000.

- La empresa familiar y su mundialización.* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo Excmo. Sr. Don Antonio Pont y Amenós, y contestación por el Académico de número Excmo. Sr. Dr. D. Isidro Fainé Casas), 2001.
- Problemas y perspectivas de la evaluación y contabilización del capital intelectual de la empresa.* (Comunicación del Académico Numerario Excmo. Sr. Dr. D. Mario Aguer Hortal en el Pleno de la Academia), 2001.
- Creación de empleo de alto valor agregado: el papel de las sociedades de Capital-Riesgo en la denominada nueva economía.* (Discurso de ingreso del Académico correspondiente, electo, para Suiza Excmo. Sr. D. José Daniel Gubert y contestación por el Académico numerario Excmo. Sr. Dr. D. Roberto García Cairó), 2001.
- La nueva economía y el mercado de capitales.* (Discurso de ingreso del Académico numerario, electo, Excmo. Sr. D. Aldo Olcese Santonja y contestación por el Académico numerario Excmo. Sr. Dr. D. Fernando Casado Juan), 2001.
- Gestión del conocimiento y finanzas: una vinculación necesaria.* (Discurso de ingreso del Académico Correspondiente, electo, para La Rioja, Ilmo. Sr. Dr. D. Arturo Rodríguez Castellanos y contestación por el Académico numerario Excmo. Sr. Dr. D. Fernando Casado Juan), 2002.
- El sistema crediticio, las Cajas de Ahorros y las necesidades de la economía española.* (Discurso de ingreso del Académico Numerario, electo, Excmo. Sr. D. Manuel Pizarro Moreno y contestación por el Académico numerario Excmo. Sr. Dr. D. Isidro Fainé Casas), 2002.
- La financiación de la política de vivienda en España con especial referencia a la promoción de la vivienda de alquiler.* (Discurso de ingreso del Académico Correspondiente, electo, para Galicia, Ilmo. Sr. Dr. D. José Antonio Redondo López y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. Dr. D. Camilo Prado Freire), 2002.
- Sobre la crisis actual del conocimiento científico.* (Discurso de ingreso del Académico Numerario, electo, Excmo. Sr. Dr. D. Dídac Ramírez Sarrió y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. Dr. D. Alfonso Rodríguez Rodríguez), 2002.
- Marruecos y España en el espacio euro-mediterráneo: desafíos y retos de una asociación siempre pendiente.* (Discurso de ingreso del Académico Correspondiente Electo, para Marruecos, Excmo. Sr. D. André Azoulay y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. D. Aldo Olcese Santonja), 2003.

- Marketing, Protocolo y Calidad Total.* (Discurso de ingreso del Académico Correspondiente, electo, para Bizkaia, Ilmo. Sr. Dr. D. Francisco Javier Maqueda Lafuente y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. Dr. D. Camilo Prado Freire), 2003.
- La Responsabilidad Social Corporativa (R.S.C.).* (Discurso de ingreso del Académico Correspondiente, electo, para La Coruña, Ilmo. Sr. Dr. D. José María Castellano Ríos y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. D. Aldo Olcese Santonja), 2003.
- Información corporativa, opciones contables y análisis financiero.* (Discurso de ingreso del Académico Correspondiente, electo, para Madrid, Ilmo. Sr. Dr. D. José Luís Sánchez Fernández de Valderrama y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. Dr. D. Camilo Prado Freire), 2004.
- Los tribunales económico-administrativos: el difícil camino hacia la auténtica justicia tributaria.* (Discurso de ingreso del Académico Numerario, Excmo. Sr. D. Josep Maria Coronas Guinart y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. Dr. D. Joan-Francesc Pont Clemente), 2004.
- Las corrientes de investigación dominantes en marketing en la última década.* (Discurso de ingreso del Académico Numerario, Excmo. Sr. Dr. D. Enrique Martín Armario y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. Dr. D. Camilo Prado Freire), 2005.
- España y la ampliación europea en una economía global.* (Discurso de ingreso del Académico Numerario, Excmo. Sr. Dr. D. Jaime Lamo de Espinosa Michels de Champourcin y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. Dr. D. Fernando Casado Juan), 2005.
- China en el área geoeconómica y geopolítica mediterránea.* (Discurso de ingreso del Académico Correspondiente, electo para Italia, Ilmo. Sr. Prof. Dr. D. Giancarlo Elia Valori y contestación por el Académico Numerario Excmo. Sr. Dr. D. Alexandre Pedrós i Abelló), 2005.

**La Academia no se hace responsable
de las opiniones expuestas en sus propias
publicaciones.**

(Art. 41 del Reglamento)

